

MI PROPUESTA DE VALOR

¿POR QUÉ DEBERÍAN ELEGIRME A MI?

DESCUBRIENDO MI PROPUESTA DE VALOR

Contesta a las siguientes preguntas para saber cuál es la esencia de tu propuesta de valor:

- ¿Qué ofrezco?
- ¿Qué me hace diferente?
- ¿Qué problema soluciono?
- ¿Qué soluciones apporto?
- ¿Qué beneficios tendrá si me contrata?



CARACTERÍSTICAS DE LA PROPUESTA DE VALOR

- ÚNICA: Marca lo que me diferencia
- CLARA: Entendible y adaptada a cada oferta
- PRECISA: Beneficios concretos y relevantes
- REALISTA: Argumentada de manera creíble



PASOS PARA REDACTAR Y TRANSMITIR MI PROPUESTA DE VALOR



- 1. Redacta tu lista de beneficios:** Lo que te caracteriza de manera destacable para tu sector profesional.
- 2. Cómo es la empresa que te puede contratar:** Concreta tu objetivo para ajustar tu propuesta al mismo.
- 3. Qué ofrecen las demás personas** o qué propuesta de valor pienso que tienen: Descubre *lo que no están cubriendo* para encontrar lo que sí puedes ofrecer tú.
- 4. Ten en cuenta lo que has pensando en los tres puntos anteriores y únelo:** Encuentra el punto de unión entre lo que buscan y lo que tú ofreces. Ahí es donde está tu valor.
- 5. Escribe el resumen de tu valor principal:** Hazlo de forma que dejes claro los problemas que resuelves con tu aportación y a la persona que lo lea le quede claro que tu propuesta aporta beneficios.