**F3.E5.H4 Evaluación de las características de las personas emprendedoras**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1. Sus habilidades:**   * ¿Posee usted las habilidades prácticas para producir los bienes o servicios que va a ofrecer?   *(por ejemplo, un chef debe saber cocinar)*   * ¿Posee habilidades empresariales para gestionar el negocio?   *Una persona emprendedora debe saber cómo vender sus productos o servicios, calcular sus ingresos y costes, y llevar los registros contables.*   * ¿Está familiarizado/a con su entorno empresarial?   *Una persona emprendedora debe conocer todo lo que rodea a su negocio, es decir: proveedores, competencia, clientela, entidades reguladoras (normativas) y entidades de apoyo (servicios, infraestructuras).*  **2. Situación y características personales**   * ¿Tiene usted un firme compromiso con la gestión de su negocio?   *Una persona emprendedora debe estar dispuesta a priorizar su negocio, a trabajar largas jornadas y a arriesgar su dinero.*   * ¿Tiene usted la motivación suficiente para gestionar su negocio?   *Una persona emprendedora debe estar deseosa de desarrollar una actividad comercial específica. Debe estar interesada en el negocio en sí mismo, no solo en ganar dinero.*   * ¿Está preparado/a para correr ciertos riesgos?   *Una persona emprendedora debe estar preparada para asumir determinados riesgos que conlleva todo negocio y que resultan inevitables. Debe estar dispuesta a correr el riesgo de que el negocio fracase.*   * ¿Es capaz de adoptar decisiones?   *Una persona emprendedora debe ser capaz y estar preparada para adoptar decisiones en situaciones complicadas. ¿Puede usted hacer esto o prefiere delegar las decisiones en otra persona?*  **3. Situación financiera**   * ¿Puede usted sobrellevar un negocio que puede tardar tiempo en generar ingresos?, o bien * ¿cuenta con fondos que puedan contribuir a su negocio? ¿Cuenta con ahorros que aportar a su negocio?, o bien * ¿cuenta con acceso a otra fuente de financiación? * ¿Recibe remesas con las que apoyar su negocio?   **4. Activos físicos**   * ¿Tiene usted acceso a instalaciones donde poner su negocio en funcionamiento? * ¿Posee herramientas y equipos para poner su negocio en funcionamiento?   **5. Activos sociales**   * ¿Cuenta usted con redes sociales de apoyo en su comunidad o barrio? * ¿Participa activamente en alguna asociación de apoyo en su comunidad, como una parroquia, asociación vecinal, grupo de apoyo mutuo, grupo de ahorro, etc.? * ¿Su situación familiar le permite dedicarse a su negocio?   *Para iniciar un negocio se requiere el apoyo familiar pero también contar con tiempo más allá de las obligaciones familiares para dedicarse al mismo.*  **6. Activos naturales**   * ¿Tiene usted acceso a tierras agrícolas o de pastoreo, a fuentes de agua, bosque, pesca, etc.?   *Cuestiones muy importantes para negocios agrícolas en áreas rurales.* | **Mucho**  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐ | **Poco**  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐  ☐ |