**F3.E5.H4 Evaluación de las características de las personas emprendedoras**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **1. Sus habilidades:*** ¿Posee usted las habilidades prácticas para producir los bienes o servicios que va a ofrecer?

 *(por ejemplo, un chef debe saber cocinar)** ¿Posee habilidades empresariales para gestionar el negocio?

 *Una persona emprendedora debe saber cómo vender sus productos o servicios, calcular sus ingresos y costes, y llevar los registros contables.** ¿Está familiarizado/a con su entorno empresarial?

 *Una persona emprendedora debe conocer todo lo que rodea a su negocio, es decir: proveedores, competencia, clientela, entidades reguladoras (normativas) y entidades de apoyo (servicios, infraestructuras).***2. Situación y características personales** * ¿Tiene usted un firme compromiso con la gestión de su negocio?

*Una persona emprendedora debe estar dispuesta a priorizar su negocio, a trabajar largas jornadas y a arriesgar su dinero.** ¿Tiene usted la motivación suficiente para gestionar su negocio?

*Una persona emprendedora debe estar deseosa de desarrollar una actividad comercial específica. Debe estar interesada en el negocio en sí mismo, no solo en ganar dinero.** ¿Está preparado/a para correr ciertos riesgos?

 *Una persona emprendedora debe estar preparada para asumir determinados riesgos que conlleva todo negocio y que resultan inevitables. Debe estar dispuesta a correr el riesgo de que el negocio fracase.** ¿Es capaz de adoptar decisiones?

*Una persona emprendedora debe ser capaz y estar preparada para adoptar decisiones en situaciones complicadas. ¿Puede usted hacer esto o prefiere delegar las decisiones en otra persona?***3. Situación financiera*** ¿Puede usted sobrellevar un negocio que puede tardar tiempo en generar ingresos?, o bien
* ¿cuenta con fondos que puedan contribuir a su negocio? ¿Cuenta con ahorros que aportar a su negocio?, o bien
* ¿cuenta con acceso a otra fuente de financiación?
* ¿Recibe remesas con las que apoyar su negocio?

**4. Activos físicos*** ¿Tiene usted acceso a instalaciones donde poner su negocio en funcionamiento?
* ¿Posee herramientas y equipos para poner su negocio en funcionamiento?

**5. Activos sociales*** ¿Cuenta usted con redes sociales de apoyo en su comunidad o barrio?
* ¿Participa activamente en alguna asociación de apoyo en su comunidad, como una parroquia, asociación vecinal, grupo de apoyo mutuo, grupo de ahorro, etc.?
* ¿Su situación familiar le permite dedicarse a su negocio?

*Para iniciar un negocio se requiere el apoyo familiar pero también contar con tiempo más allá de las obligaciones familiares para dedicarse al mismo.***6. Activos naturales*** ¿Tiene usted acceso a tierras agrícolas o de pastoreo, a fuentes de agua, bosque, pesca, etc.?

*Cuestiones muy importantes para negocios agrícolas en áreas rurales.* | **Mucho**☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐ | **Poco**☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐ |